

## Conditions Négociées et Remisées

Trames indicatives pour les partager  
avec efficacité et en toute autonomie

# Un support à la négociation

## Objectifs des Trames indicatives

- Faciliter la compréhension, le partage et l'intégration des Conditions négociées et des remises
- En préservant la primauté du contrat et l'autonomie des acteurs / Droit de la concurrence

## Cadre d'utilisation



Respect des préconisations du cabinet spécialisé en droit de la concurrence

### Application volontaire

Ne peut faire l'objet d'un critère de sélection dans la relation fournisseur / distributeur

### Transparence

Procédure d'élaboration ouverte et diffusion des Trames sans restriction

### Non exclusives

Libre au fabricant et au distributeur d'utiliser ou non toutes les possibilités proposées

### Non exhaustives

Les cas de figure non prévus font l'objet d'onglets spécifiques non chartés, d'autres documents...



# 1 fichier distinct en complément du FAB-DIS



## Fichier FAB-DIS

Données catalogue avec un tronc commun

**Identique pour tous les distributeurs**

(y compris TARIFD lorsqu'il est présent)

## Fichier CNR

Conditions négociées et remises

**Spécifique à chaque distributeur**



## Avantage de dissocier les 2 : facilité de gestion

Timing et interlocuteurs différents  
(acheteurs, commerciaux...)

- ✓ Evite de gérer autant de fichiers FAB-DIS qu'il y a de clients distributeurs
- ✓ Limite les risques associés à une diffusion par erreur
- ✓ Rééditer ou intégrer un nouveau fichier FAB-DIS à chaque fois qu'une condition négociée évolue

Nota : Le TARIFD peut subir plusieurs évolutions par an sans changement des conditions remises.

Cela implique un recalcul du prix net d'achat dans l'informatique du Distributeur.

# Le champ des possibles



## 4 types de conditions fréquemment rencontrés

1

### Remises pour les articles disposant d'un TARIFD

Remises simples ou cascades par famille et/ou par article

2

### Prix nets par article

le seul moyen de partager un prix négocié pour les articles sans TARIFD  
parfois selon un quantitatif article ou un seuil de commande  
(le prix net prime sur la résultante des éventuelles remises sur TARIFD)

3

### Opérations promotionnelles, pour un temps défini

Prix nets par article

Remises simples ou cascades par article ou par famille : utilisable que si les articles disposent d'un TARIFD

4

### Remise supplémentaire applicable à tous les articles de la commande

Remise supplémentaire à partir d'un seuil monétaire de commande

Les cas de figure non prévus font l'objet d'onglets spécifiques non chartés, d'autres documents...

# Ces 4 types déclinés en 8 Trames

Utilisable que si l'article dispose d'un tarif

REMISE par FAMILLE  
simple ou cascadée



REMISE par ARTICLE  
simple ou cascadée,  
selon quantitatif



Utilisable que l'article dispose ou non d'un tarif



PRIX NETS par ARTICLE  
selon quantitatifs



PRIX NETS par ARTICLE  
À PARTIR D'1 SEUIL DE COMMANDE  
(montant ou quantité d'unité de base)

Opérations  
promotionnelles



REMISE SUPPLEMENTAIRE  
applicable à tous les articles de la commande  
à partir d'1 seuil de commande monétaire

Remise indexée sur le TARIFD du FAB-DIS  
Prix net d'achat distributeur recalculé à chaque  
changement de TARIFD sans générer 1 nouveau CNR

# Votre fichier CNR, à composer à la carte !



Sélectionnez les onglets adaptés à votre besoin

Exemples de fabricant possédant des références commerciales AVEC TARIFD

## Exemple 1

- Remise unique pour l'ensemble des articles

1 fichier avec 2 onglets



- Une seule ligne donnant la remise à appliquer sur TARIFD

## Exemple 2

- Remises différentes en fonction des familles de remise, FAM1
- Remises simples sur quelques REFCIALE : conditions améliorées par rapport aux conditions négociées familles

1 fichier avec 3 onglets



- Une valeur de remise par famille de remise (FAM1), valeur pouvant être identique pour plusieurs FAM1
- La remise peut être spécifique pour chaque REFCIALE

# Votre fichier CNR, à composer à la carte !



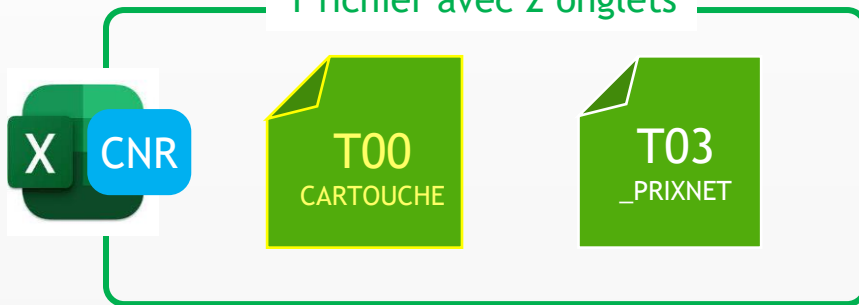
Sélectionnez les onglets adaptés à votre besoin

Exemples de fabricant possédant des références commerciales SANS TARIFD

## Exemple 3

- Prix net pour chaque article

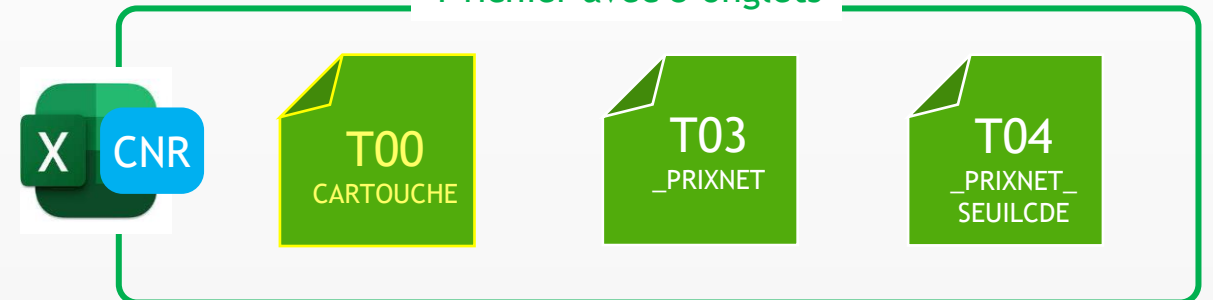
1 fichier avec 2 onglets



## Exemple 4

- Prix net en fonction de quantitatifs pour une partie des références
- Prix net à partir d'un seuil de commande pour l'autre partie des références

1 fichier avec 3 onglets



- Plusieurs prix nets par REFCIALE, selon le quantitatif

# Votre fichier CNR, à composer à la carte !



Sélectionnez les onglets adaptés à votre besoin

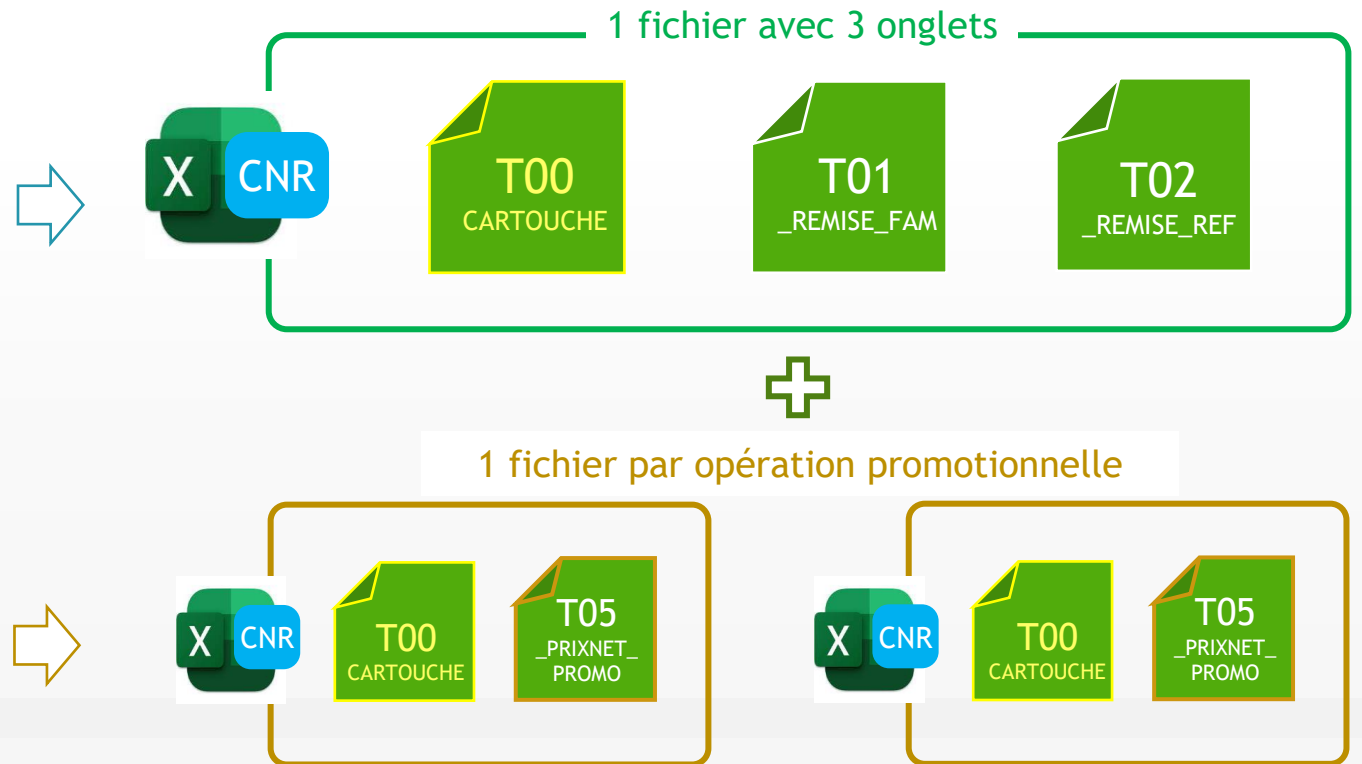
Exemple de fabricant possédant des références commerciales AVEC TARIFD

## Exemple 5

- Remises différentes en fonction des familles de remise cascades, FAM1, FAM2, FAM3
- Remises simples sur quelques REFCIALE : conditions améliorées par rapport aux conditions négociées par familles



- Prix net promo, pour un temps défini, gestion de 2 opérations promotionnelles





# Votre fichier CNR, à composer à la carte !



Sélectionnez les onglets adaptés à votre besoin

Exemples de fabricant possédant des références commerciales SANS TARIFD

## Exemple 6

- Prix net en fonction de quantitatifs pour une partie des références
- Prix net à partir d'un seuil de commande pour l'autre partie des références
- **Prix net promo, pour un temps défini, pour une opération promotionnelle**



1 fichier avec 4 onglets



opération promotionnelle

FABDIS

QUESTIONS ou SUGGESTIONS ?

Nous restons à votre écoute



[communication@fabdis.fr](mailto:communication@fabdis.fr)



[www.fabdis.fr](http://www.fabdis.fr)